

受注の会

レビュー道場

第8期

第9期

▲羅針盤DB レビューシート

※1社2名迄

※1コース内 同商圏 1県1社限定



受注成果
続出!!

開催日程

2021年10月~2022年10月(全48回)

受注に直結する【実案件レビュー】を少人数グループで隔週実施。客観的営業視点も同時に養える“レビュー道場”が、内容をさらに進化し、個別相談がついて10月から新規開講を募集!

レビュー道場 8つの特徴と得られる効果

1 自身の追客案件の最善策を直接指導!

自身の追客中案件に対する最善のアドバイスを受けることで、受注率が向上すると同時に、生産性の高い営業活動が身に付きます。

2 グループメンバーの案件共有で客観的な営業思考を修得!

他社の住宅営業の商談内容の共有で、商談を俯瞰する客観的な営業思考を修得。

3 少人数グループ&短時間実施の環境で集中力が最大化!(定員10名→8名)

定員10名→8名に減らすことでさらに少人数化。集中力と1人当たりの持ち時間がUP!

NEW



4 少人数グループ商談共有→営業モチベーションUP!

他社の住宅営業との少人数合同開催で成長意欲が刺激されます。

5 オンライン&短時間の研修で効率的!

研修参加のための移動往復時間が必要なく超効率的に学べます。

6 エリア制のグループ構成で案件漏洩リスクを予防。

研修参加のための移動往復時間が必要なく超効率的に学べます。

7 隔週の個別相談フォローで営業活動を毎週サポート!

従来の隔週で年24回開催に隔週の個別相談を追加。毎週の案件相談サイクルを実現!

NEW

8 動画議事録で、何度でも繰り返し学べる社内学習教材に!

研修動画を動画議事録として納品するので、社内の学習教材として何度でも繰り返し活用可能。



IMPLY

官谷 浩志
(Hiroshi Kantani)

株式会社インプライ代表。

25年にわたる住宅営業経験・指導をもとに、営業力強化に特化したコンサルティングを全国で展開。実際に追客中の見込み案件を題材にした「レビュー研修」は、気づきが営業マンの成長と実績に直結する実践型研修として、多くの経営者の支持を集めている。

コース・日程などの詳しい詳細は別紙の資料をご覧ください。

申込フォームはQRコードから



集合研修

隔週

24回



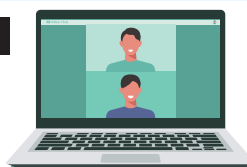
受講者8名で行う
超実践型研修で
徹底指導

+

個別相談

隔週

24回



講師と1対1で
行う個別相談で
追客をフォロー

NEW

参加費

受注の会会員価格

48万円(税別)/人

一般価格

60万円(税別)/人

お問い合わせはこちら(受付時間:平日10:00~18:00)

Real sales tactics
IMPLY

株式会社インプライ 〒310-0021 茨城県水戸市南町3-3-48 横須賀ビル3F 担当:秋山まで
TEL.029-291-7575 FAX.029-291-5454 ①info@imply.jp https://imply.jp