

# レビュー道場

開講  
3年目

第15期

※1コース内、同商圏 1県1社限定

開講3年目の人気オンライン研修

受注増の参加者続出中!

## 商談中案件を少人数オンラインで集中指導!!

少人数&リアル案件&隔週レビュー&個別相談で受注確率を最大化!

コロナ以降3年目を迎える人気オンライン研修「レビュー道場」では、【実案件レビュー】を少人数グループの環境で行う事で集中力を最大化。受注率は平均して約50%アップ。中には5棟→11棟、10棟→20棟と急成長を見せる受講生も続出。オンライン学習のメリットを最大限に活かした「短時間×遠隔開催」で、追客中の商談案件の局面変化を逃さない、超実践研修「レビュー道場」をコース数限定で開講!

レビュー道場 参加者の声 ご参加いただいた方のアンケートから一部抜粋してご紹介します。



岐阜県 T様

**営業活動の抜け漏れの確認**  
他の参加者のレビューを聞く中で、自分自身がまだまだ取り組んでいない商談手法があることを知りました。



奈良県 S様

**追客の優先順位が明確化**  
思考力がすごく磨かれたと思う。自分の商談内容に根拠を持つことができ、「何となく」がなくなりました。



広島県 W様

**商談の経験値を多く積める**  
他の参加者の商談案件と似たような事例を経験することが多く、その際に自然と効果的な商談を組み立てることができた。

こんな工務店に  
おすすめのレビュー道場

- 新規が減って営業経験機会が少なくなった工務店
- 競争に負ける機会が多くなった工務店
- 接客の質を高めたい工務店
- 自己流で営業力をアップデート出来ない中堅・ベテラン営業

「集合研修」と「個別相談」で営業パーソンの育成を年間徹底サポート

### 集合研修

受講者8名で行う  
超実践型研修で  
徹底指導



隔週  
2時間半/回  
× 月2回  
× 12ヶ月  
計24回  
60時間

+

### 個別相談

講師と1対1で  
行う個別相談で  
追客をフォロー



隔週  
15分/回  
× 月2回  
× 12ヶ月  
計24回  
360分

### 集合研修スケジュール

[第15期] 2022年10月~2023年9月(全24回) [開講時間] 9:30~12:00(休憩あり)

定員8名	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
全24回	10/14 (金)	10/28 (金)	11/11 (金)	11/25 (金)	12/9 (金)	12/23 (金)	1/20 (金)	2/3 (金)	2/17 (木)	3/3 (金)	3/17 (木)	3/31 (金)	4/14 (金)	4/28 (金)	5/12 (金)	5/26 (金)	6/9 (金)	6/23 (金)	7/7 (月)	7/21 (金)	8/4 (金)	8/18 (金)	9/1 (金)	9/22 (金)
開催月	10月		11月		12月		1月	2月		3月		4月		5月		6月		7月		8月		9月		

### 個別相談スケジュール

予約カレンダーから都合の良い時間帯にWeb事前予約をすることができます。

受講費 1回 25,000円 × 24回 = 600,000円(税込660,000円) ※一般価格 定員 8名

申込フォームは  
QRコードから



お問い合わせはこちら (受付時間:平日10:00~18:00)

# レビュー道場 youth

第16期

※1コース内、同商圏 1県1社限定

初の新人向け道場を開講!

明日の商談にそのまま役立つ

## 商談中案件を少人数オンラインで集中指導!!

少人数&リアル案件&隔週レビュー&個別相談で受注確率を最大化!

コロナ以降3年目を迎える人気オンライン研修「レビュー道場」では、10月より初の新人向け道場を開講! 入社1~2年目の若手スタッフを対象に、【実案件レビュー】を少人数グループの環境で行う事で集中力を最大化。オンライン学習のメリットを最大限に活かした「短時間×遠隔開催」で、追客中の商談案件の局面変化を逃さない、超実践研修「レビュー道場youth」を1コース限定開講!

### メリット1

実案件を使った研修

「他の参加者のレビューから気づきが得られる」

常に自分の案件に置き換えて緊張感を持って受講にあたる事ができる

### メリット2

繰り返し学習できる

「動画議事録で繰り返し学習が可能」

自社部分のレコーディング動画が納品されるので、くり返し社内で学習できる

### メリット3

上司とセットで参加

「部下の営業課題を把握することができる」

上司は追客案件の把握と同時に部下の営業課題を知ることができる

こんな人におすすめのレビュー道場youth

- 入社1~2年目の若手営業パーソン
- 中途入社および業界未経験営業パーソン
- 接客・商談機会が少なく実戦経験を積めない営業パーソン
- モチベーションの低い営業パーソン

「集合研修」と「個別相談」で営業パーソンの育成を年間徹底サポート

#### 集合研修

受講者8名で行う超実践型研修で徹底指導



隔週

2時間半/回 × 12ヶ月  
× 月2回  
計24回  
60時間

+

#### 個別相談

講師と1対1で行う個別相談で追客をフォロー



隔週

15分/回 × 12ヶ月  
× 月2回  
計24回  
360分

#### 集合研修スケジュール

[第16期] 2022年10月~2023年9月(全24回)

[開講時間] 13:00~15:30(休憩あり)

定員8名	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
全24回	10/14 (金)	10/28 (金)	11/11 (金)	11/25 (金)	12/9 (金)	12/23 (金)	1/20 (金)	2/3 (金)	2/17 (木)	3/3 (金)	3/17 (木)	3/31 (金)	4/14 (金)	4/28 (金)	5/12 (金)	5/26 (金)	6/9 (金)	6/23 (金)	7/7 (月)	7/21 (金)	8/4 (金)	8/18 (金)	9/1 (金)	9/22 (金)
開催月	10月		11月		12月		1月	2月		3月		4月		5月		6月		7月		8月		9月		

#### 個別相談スケジュール

予約カレンダーから都合の良い時間帯にWeb事前予約をすることができます。

受講費 1回 25,000円 × 24回 = 600,000円(税込660,000円) ※一般価格 定員 8名

申込フォームはQRコードから



お問い合わせはこちら (受付時間:平日10:00~18:00)