

商談中案件を少人数オンラインで集中指導!!

第9期

レビュー→道場

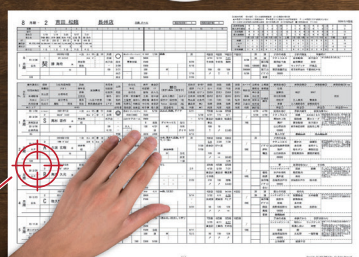
4月開講
追加募集

※1社2名迄
※1コース内 同商圏
1県1社限定



zoom利用
※ヘッドセットが必要です

官谷 浩志 (Hiroshi Kantani)
株式会社インプライ代表。
26年にわたる住宅営業経験・指導をもとに、営業力強化に特化したコンサルティングを全国で展開。実際に追客中の見込み案件を題材にした「レビュー研修」は、気づきが営業マンの成長と実績に直結する実践型研修として、多くの経営者の支持を集めている。



レビューシート

追客中の上位案件を可視化し、重要アクションの漏れ・見込度を可視化するフォーマット。

少人数&リアル案件&隔週レビュー&個別相談で受注確率を最大化!

コロナ以降3年目を迎える人気オンライン研修「レビュー道場」では、【実案件レビュー】を少人数グループの環境で行う事で集中力を最大化。受注率は平均して約50%アップ。中には5棟→11棟、10棟→20棟と急成長を見せる受講生も続出。オンライン学習のメリットを最大限に活かした「短時間×遠隔開催」で、進行形の商談案件の局面変化を逃さない、超実践研修「レビュー道場」をコース数限定で開講!

「集合研修」と「個別相談」で営業パーソンの育成を徹底サポート

集合研修

受講者8名で行う
超実践型研修で
徹底指導



隔週

2時間半/回
×
月2回

下記の開講スケジュールで研修を実施します。

個別相談

講師と1対1で
行う個別相談で
追客をフォロー



隔週

15分/回
×
月2回

予約カレンダーから都合の良い時間帯にWeb事前予約をすることができます。

第9期 集合研修 開講スケジュール...2022年4月~9月(全12回) [開講時間] 13:00~15:30(休憩あり) 定員8名 残り2名

定員8名	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24
全24回	10/8 (金)	10/22 (金)	11/5 (金)	11/19 (金)	12/3 (金)	12/17 (金)	1/14 (金)	1/28 (金)	2/25 (金)	3/11 (金)	3/25 (金)	4/8 (金)	4/22 (金)	5/9 (月)	5/20 (金)	6/3 (金)	6/17 (金)	7/1 (金)	7/15 (金)	7/29 (金)	8/8 (月)	8/26 (金)	9/9 (金)	9/30 (金)
開催月	10月	10月	11月	11月	12月	12月	1月	1月	2月	2月	3月	3月	4月	5月	5月	6月	6月	7月	7月	8月	8月	9月	9月	9月

受講費 1回 25,000円 × 12回 = 300,000円(税込330,000円) ※一般価格

申込フォームは
QRコードから



お問い合わせはこちら (受付時間:平日10:00~18:00)